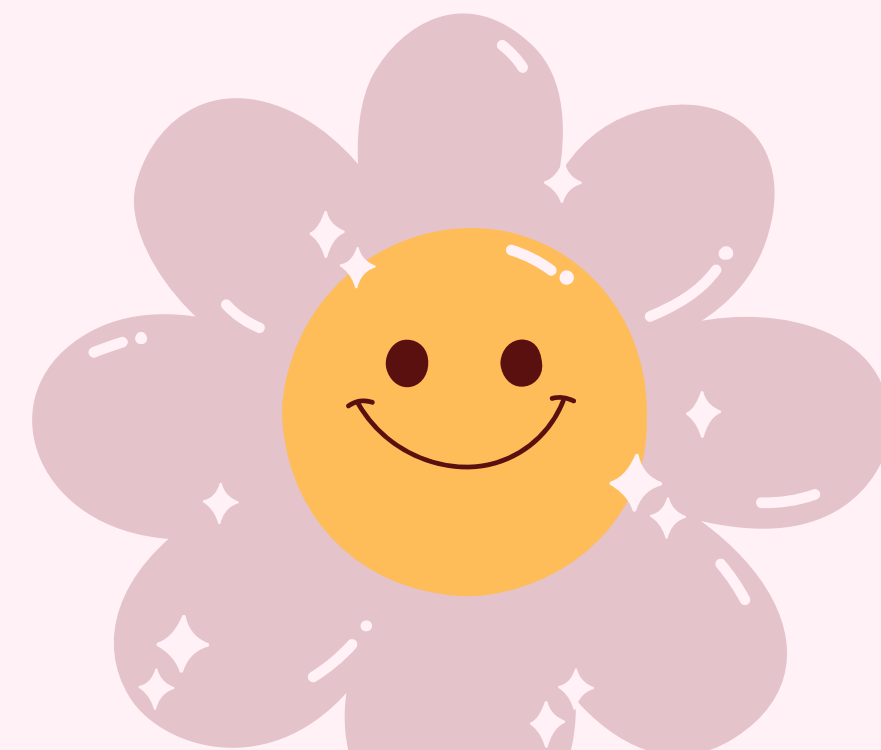




OS PRESENTAMOS

ECOSHOP 

Leyre Hurtado Lancho
María José Ortiz Peña





INDICE

1. SOBRE LA EMPRESA
2. NUESTRO CONSUMIDOR
3. OFERTA DE EMPLEO: SE PRECISA VENDEDOR
 - 3.2. OFERTA DE EMPLEO

ECOSHOP

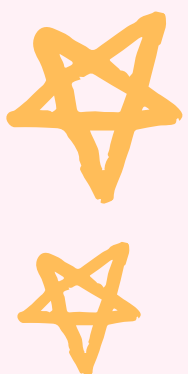
Ropa ecológica.

Empleamos hilo reciclado a partir de los retales, plásticos y telas sobrantes de fábricas, con lo que ayudan a reducir los residuos, evitan el proceso de tintado y ahorran agua.

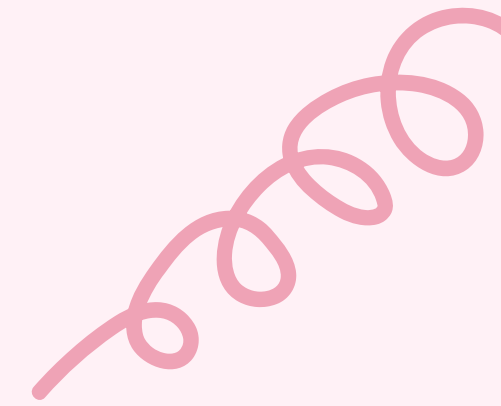


Hemos creado **esta empresa**, especialmente para la juventud, con el fin de acabar con la **contaminación en el planeta**





Con la compra de estos productos, ayudamos a reducir la contaminación del medioambiente.



Las prendas que producimos son sudaderas, gorras y camisetas.





La empresa está situada en el Norte de Cáceres (Ctra. Torrejón el Rubio, s/n, km, 0,
10003 Cáceres)

Socios fundadores: Leyre Hurtado Lancho y María José Ortiz Peña.



NUESTRO CONSUMIDOR



Nuestros productos son destinados para un consumidor final.

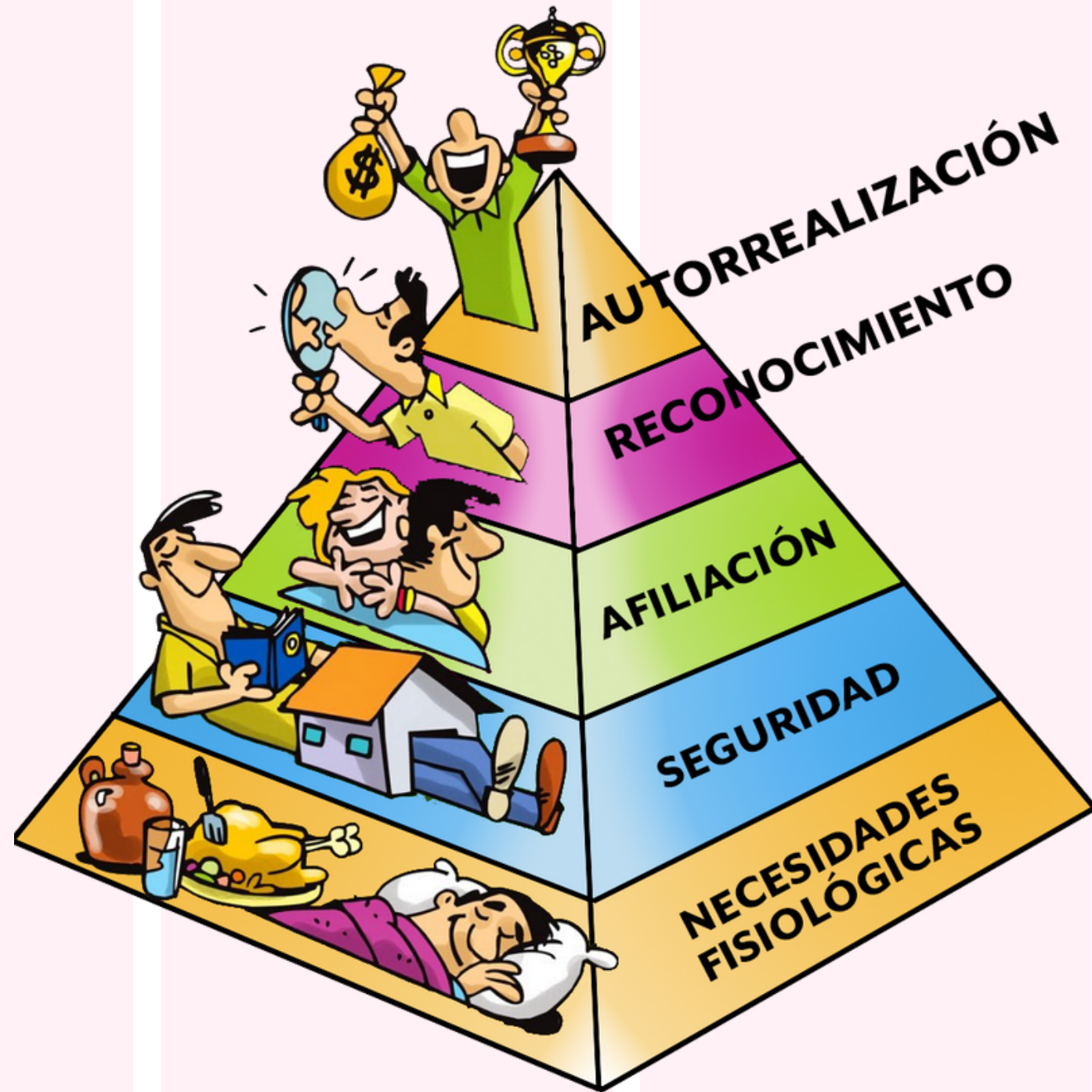
Los aspectos que condicionan el comportamiento de nuestros consumidores son:

- La clase social.
- La personalidad.
- La edad.
- Los grupos de referencias.

La necesidad de nuestro consumidor es poder obtener un producto de **buena calidad** que les haga sentirse satisfechos y al mismo tiempo ayudar a **reducir la contaminación**.



LA PIRÁMIDE DE MASLOW



La necesidad de nuestro consumidor en la pirámide de Maslow se sitúa:

- En las necesidades fisiológicas.
- Necesidades de estima.
- Necesidades de autorrealización.

Maslow decía que para ascender de escalón en la pirámide, todo individuo necesita tener cumplida el anterior escalón .



TIPOS DE CLIENTES QUE PODEMOS ENCONTRARNOS:

AGRESIVO

TÍMIDO/INSEGURO

MIEDOSO

COMUNICATIVO/ PREGUNTÓN

SABELOTODO

DISTRAÍDO

LIANTE



NUESTRA OFERTA DE EMPLEO

SE PRECISA VENDEDOR

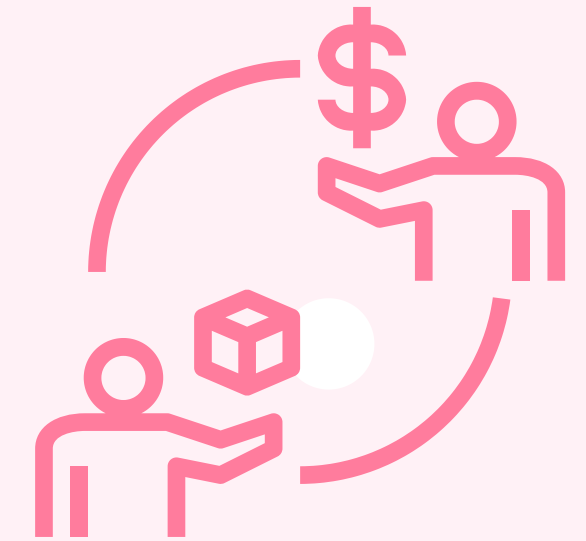
- El vendedor es la persona que se encarga de mantener el contacto empresa-cliente.
- Nuestro tipo de vendedor tiene que ser minorista ya que vendemos directamente el producto al consumidor

funciones a desarrollar

- Atender al cliente.
- Productividad a la hora de trabajar
- Producción de los productos y su distribución
- Función administrativa, encargada de controlar la documentación de la empresa.

PERFIL DE VENDEDOR QUE BUSCAMOS

LAS CUALIDADES QUE TIENE QUE TENER EL VENDEDOR.



- El vendedor tiene que tener buena apariencia.
- El vendedor debe tener la capacidad para observar a sus clientes y a partir de ahí, sacar sus propias conclusiones.
- El vendedor debe ser simpático y agradable con los clientes.
- El vendedor debe actuar con honradez y formalidad, lo que diga el vendedor será suficiente para garantizar el precio, plazo de entrega y calidad de los productos.
- El vendedor debe conocer la empresa, como tener vocación por la venta y habilidad a la hora de realizar las ventas.

CONOCIMIENTOS DEL VENDEDOR

Mínimo: Grado medio en actividades de comercio.

Complementario: Grado superior en mk y publicidad o la carrera.


Su cargo va a ser cajero y dependiente en la tienda.

No se requieren conocimientos ni experiencias previas en el sector.

REQUISITOS CIRCUSTANCIALES

Carnet de conducir, vehículo propio y disponibilidad para viajar

SALARIO QUE OFRECEMOS AL VENDEDOR:

SALARIO 	
tipo de relación con la empresa	Laboral: Asalariado
Duración del contrato	tiempo concreto: 12 meses / 8 h diarias
tipo de remuneración	Mixta: por cada venta un plus.
Cuantía	15.000 euros en 14 pagas fijos, más incentivos (50 euros más al realizar 20 ventas). (Salario en bruto)

OFERTA DE EMPLEO

- Nombre del puesto de trabajo: dependiente y cajero
- vacantes: 3
- Labor: del dependiente, atender y vender directamente a la clientela
la del cajero: guardar y proteger el dinero
- No tenemos personas a su cargo
- responsabilidad: conocer bien el producto que vamos a vender
- conseguir fidelizar clientes
- formación grado medio o superior en marketing
- salario: 1300 mensuales+ incentivos

